

PRIMER PISO:

SUPERVIVENCIA



INTRODUCCIÓN MANUAL DE SUPERVIVENCIA ECONÓMICA

- N** = Necesidad priorizar y tener enfoque
- A** = Conoce ambiente económico que te rodea
- C** = Mantén consumo estable
- E** = Establece cultura de presupuesto
- R** = Revisa tu historia económica
- A** = Aumenta tu riqueza neta
- S** = Sé astuto

N.A.C.E.R.A.S.

MANUAL DE SUPERVIVENCIA ECONÓMICA

HOJA DE METAS FINANCIERAS



PLAN PARA



CORTO PLAZO



LARGO PLAZO

GASTOS		
PRESUPUESTO		
BAJAR DEUDA		
EVALUAR COMPRAS		
BAJAR GASTOS		
MANEJO DE RIESGOS		
SALUD		
PROPIEDAD		
INCAPACIDAD		
AUTO		
ACUMULACIÓN		
RESERVA DE EMERGENCIA		
MANEJO DE IMPUESTOS		
COMPRA DE CASA		
RETIRO		
INVERSIONES		
FONDO DE EDUCACIÓN		
HERENCIA		
TRANSFERENCIA DE CUENTAS		
HERENCIA		
TESTAMENTO		

E: ESTABLECE UN PRESUPUESTO

¿Has escuchado la palabra presupuesto?

El presupuesto no es otra cosa que planificar lo que consumiremos y controlar que de verdad estamos haciendo lo que planificamos.

Para eso necesitamos saber:

- El ingreso bruto (antes de impuestos).
- Los impuestos y deducciones que hacemos al ingreso.
- Los gastos.



Anota los ingresos y gastos en tu: "Plan de Flujo de Efectivo"

La necesidad de conocer nuestro presupuesto no es hacernos la vida miserable, sino contar con una técnica que nos ayude a relacionar lo que queremos con lo que tenemos disponible.

TOMA NOTA

“El presupuesto ayuda a relacionar lo que queremos con lo que tenemos disponible”

PLAN DE FLUJO DE EFECTIVO

	ACTUAL	NUEVO	DIFERENCIA
INGRESOS			
SALARIO			
NEGOCIO			
INVERSIONES			
TOTAL INGRESOS			

GASTOS			
MÉDICO/DENTAL/MEDICINAS			
ROPA			
TRANSPORTE			
COMIDAS Y BEBIDAS			
CUIDADO DE NIÑOS			
REGALOS			
MASCOTA			
INTERNET			
ENTRETENIMIENTO			
SERVICIO DE DEUDA			
EDUCACIÓN / CURSOS			
PAGOS DE SEGUROS			
CUIDADO PERSONAL EFECTIVO			
CASA (TELÉFONO, CABLE, ETC.)			
OTROS			
TOTAL GASTOS			
TOTAL (TOTAL INGRESOS-TOTAL GASTOS)			

R: REvisa tu historia económica

El dinero es amoral, ni es bueno, ni malo. Son las acciones que tomemos con él lo que hace la diferencia.

Comienza revisando los patrones de conducta.

- Gastas más de lo que te ingresa
- No quieres saber a dónde se va tu dinero
- Compras por impulso o cuando estás triste.

Pero ojo, no sólo te fijas en los errores, también mira los aciertos:

- Esperas las ofertas
- Negocias
- Preparas tu presupuesto para la fiesta, etc.

ELOGIA EL AHORRO

Tenemos que revisar la relación histórica, tanto negativa como positiva, entre el dinero, nosotros y:

- la pareja,
- los hijos,
- la familia.

TOMA NOTA

“El dinero es un instrumento, puede usarse para la prosperidad, como para la ruina. Es como un ladrillo, podemos construir una casa con él o romperle el cristal de una ventana.”

LA RELACIÓN DE LOS HIJOS CON EL DINERO

PÁGALE A TUS HIJOS UNA COMISIÓN,
NO UNA REMESA O UNA MESADA

Comienza por enseñarles el poder del ahorro, la acumulación y la producción.

1. Predica con el ejemplo
2. Permíteles que aprendan de sus propios errores
3. Enséñales a tener paciencia y esperar
4. Que aprendan desde pequeños a ser creativos con lo que tienen
5. Involúcralos en tus quehaceres con el dinero (presupuesto, plan de ahorro, etc.)
6. Que ahorren para emergencia, compras y el futuro.

TOMA NOTA

“Con tu ejemplo y la repetición ayudarás a que tus hijos sean prósperos. Recuerda, tú tienes que ser el mejor tutor.”

S: SÉ ASTUTO

HAY QUE SER UN CAZADOR

Hay tres formas básicas de venta:

1. Venta personal o directa
2. Medios de comunicación
3. Posicionamiento del producto

No sólo veas el factor psicológico de la compra (Lo veo y quiero, me gusta, me hace sentir bien). También el factor financiero, los riesgos y el efecto que pueda tener en tu economía personal.

Podemos caer víctimas de la ignorancia, de los ventajistas o el infortunio.

La otra parte importante de ser astuto es saber negociar, para esto necesitas una mentalidad COP:

“Entre más grande la compra, más debes pensar en los elementos”

TOMA NOTA

CONOCIMIENTO	OPCIONES	PACIENCIA
<ul style="list-style-type: none"> - No compres nada que no entiendas, no importa si te hace sentir sofisticado o importante. - Infórmate sobre los perjuicios. - Considera el costo de oportunidad de la compra. ¿Qué estaría dejando de tener si compro esto? - Escucha las opiniones de otro y nunca olvides a tu pareja si estás casado o comprometido. 	<p>Compara precio, beneficio, limitaciones y competencia, para que tengas un plan B en caso de que no te den lo que quieres.</p> <p>Explora la opción de usar el rol del chico bueno y el chico malo.</p>	<p>Espera un tiempo prudencial antes de realizar la compra. Entre más grande sea la compra, más tiempo debes tomarte, y mejor debes analizar tu conocimiento y opciones.</p> <p>Toma en consideración por</p>



NO TENGAS MIEDO DE DECIR “NO” CUANDO SEA NECESARIO. LA MEJOR VENTA ES CUANDO UNO HACE UNA BUENA COMPRA, Y NO CUANDO PERMITES QUE TE IMPONGAN LA VENTA.

//

Excava el pozo
antes de que ten-
gas sed"

PROVERBIO CHINO